



PROGRAMTERV
Tőkeakadémia 6.
2017. november

1. blokk: 2017. november 15-16.	
1. nap	Tőkebevonási alapok
8.30 – 9.00	Regisztráció
9.00 – 9.10	Köszöntő - Nemzeti Befektetési Ügynökség (HIPA)
9.10 – 9.40	Bevezetés: témakörök ismertetése, elvárások megfogalmazása
9.40 – 10.00	A HIPA szerepe a tőkebevonásban, befektetés ösztönzésben Heffner Robert, főosztályvezető-helyettes, HIPA
10.00 – 10.15	Kávészünet
10.15 – 12.00	Tőkebevonási alapismeretek - Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO <ul style="list-style-type: none">• tőkebefektetések típusai (korai fázisú, magvető, startup, stb.)• kockázati tőke vs. magántőke• magyarországi befektetési környezet• befektetési célok• befektetői típusok
12.00-12.30	BÉT bemutatkozás - Nemzeti Tőzsdefejlesztési Alap és ELITE program Lódi Kata jogtanácsos, Kibocsátói Akvizíciók Igazgatóság, Budapesti Értéktőzsde
12.30 – 14.00	Ebéd (szobák elfoglalása)
14.00 – 14.30	Befektetői elvárások - mit keres a kockázati tőkés? Zsembery Levente, HVCA (Magyar Kockázati és Magántőke Egyesület) elnöke, az X-Ventures vezérigazgatója
14:30 – 15:15	Első tárgyalástól a befektetésig Mire készüljön fel a vállalkozó, ha tőkét akar bevonni? Török József, Üzletfejlesztési és startup igazgató, Széchenyi Tőkealap
15.15 – 15:30	Kávészünet
15:30 – 17.30	Üzleti tervezés 1. Versenytársak, pozicionálás, stratégia Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO
19:00	VACSORA
2. nap	Üzleti tervezés, prezentáció
9:00 – 10:20	Üzleti tervezés 2. elmélet: bevételek, kiadások, cash flow Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO
10:20 – 10:35	Kávészünet
10.35 – 11.35	Prezentációs alapismeretek: kinek, mit, hogyan? Formai és tartalmi szempontok, tapasztalatok - Csiszár Dénes, üzletfejlesztési vezető, JayStack Zrt.
11.35. – 12.15	Korai fázisú befektetések - Üzleti angyal, inkubáció Dr. Károlyi Antal, Hungarian Business Angels Network
12.15 – 13.15	Ebéd
13.15 -14.00	Mit ne adjunk fel a cégünkben, ha korai fázisú befektetőt akarunk bevonni? Bálint Viktor, Managing Partner, BnL Growth Partners
14.00 – 16.30 (kávészünettel)	Üzleti tervezés 2. workshop: Konkrét üzleti terv építése egy elképzelt üzleti modell alapján - Horgos Lénárd, M27 ABSOLVO



PROGRAMTERV
Tőkeakadémia 6.
2017. november

2. blokk: 2017. november 28-29.	
3. nap	Tőkebevonási folyamat, beruházások finanszírozása, cégprezentáció
8.30 – 9.00	<i>Regisztráció</i>
9.00 – 9.30	Növekedés hitelből – Sashalmi Gábor, regionális képviselővezető, EXIMbank
9.30 – 10.10	Támogatásból megvalósuló vállalkozásfejlesztés: Közvetlen brüsszeli források nyújtotta lehetőségek Zoltai Miklós, ügyvezető igazgató, Ateknea Solutions Kft.
10.10 – 10.25	<i>Kávészünet</i>
10.25 – 12.00	Cégértékelés alapjai, majd cégértékelés WORKSHOP Baranyai Gábor, CEU
12.00 – 13.00	<i>Ebéd</i>
13.00 – 14.00	Az állami tőkebefektetések bemutatása—Hogyan prezentáljunk Kisgergely Kornél, vezérigazgató, Hiventures
14.00 – 14.45	Befektetői tapasztalatok egy külföldi befektető szemével Michael Schuster, Speedinvest
14.45 – 15.05	<i>Kávészünet</i>
15.05 – 17.00	Prezentációs esettanulmány: gyakorlati workshop kiértékeléssel Csiszár Dénes, üzletfejlesztési vezető, JayStack Zrt.
18.30	VACSORA
4. nap	Cégértékesítés, exit
9.00 – 9.45	Mi szükséges ahhoz, hogy befektetőt találjunk? Bengyel Ádám, alapító, vezérigazgató, FoxPost Zrt.
9.45 – 11.45 (kávészünet)	Cégértékesítés kulcsterülete: az átvilágítás! Jogi és pénzügyi szemmel Dr Gally Eszter, Réti, Antall és Társai Ügyvédi Iroda Benedek Zoltán, Mazars Hungary
11.45 – 12.15	Tőkebevonás – Case study - Schmidt Ákos, igazgatósági tag, RiskCover Hungary Zrt.
12.15 – 13.30	<i>Ebéd</i>
13.30 – 14.00	Szakmai befektetői elvárások Budaházy Péter, ügyvezető igazgató, Hélia-D
14.00 – 15.00	Exit stratégia, cégeladás kérdései Csiszár Dénes, üzletfejlesztési vezető, JayStack Zrt.
15.00 – 15.15	<i>Kávészünet</i>
15.15 – 16.30	Szintetizálás, összegzés, kérdések megválaszolása